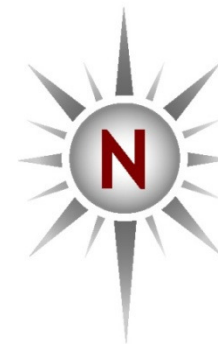




# NAVIGATOR




EQUITY SOLUTIONS



Kitzbüheler Kapitalmarkt-Konferenz  
9. März 2010

1. Navigator im Überblick
2. Beteiligungen
3. Beratung
4. Finanzkennzahlen
5. Ausblick

Beteiligungen, Investment Banking Services & Kapitalmarktbetreuung für den Mittelstand und Unternehmer.

<b>Beteiligungen</b>	Direktbeteiligungen an ausgewählten Unternehmen mit aktivem Managementeeinsatz zur Wertsteigerung. 
<b>Equity Capital Markets</b>	Für nahezu alle Phasen der Unternehmensentwicklung bietet die Navigator Equity Solutions SE ihren Kunden ein bedarfsgerechtes Finanzdienstleistungsportfolio.  
<b>Corporate Finance</b>	
<b>M&amp;A</b>	
<b>Kapitalmarktbetreuung</b>	

- ✓ Konzernweit über 100 Mitarbeiter
- ✓ Im Bereich Finanzdienstleistung über 15 Mitarbeiter an den Standorten München und London (ACON Actienbank AG und Ascendo Management GmbH)
- ✓ Seit Gründung bereits über 100 Projekte mit mehr als 80 Kunden bei kapitalmarktnahen Dienstleistungen abgeschlossen

**Gründung:** 2004  
**Vorstand:** Dr. Michael Hasenstab  
 Robert Käß  
 Dr. Florian Pfungsten  
 Roland Rempelberg  
**Aufsichtsrat:** Erich Hoffmann (Vorsitz)  
 Dr. Jens Bodenkamp  
 Ulli Fischer  
**Mitarbeiter im Konzern:** 107

## Gruppenstruktur



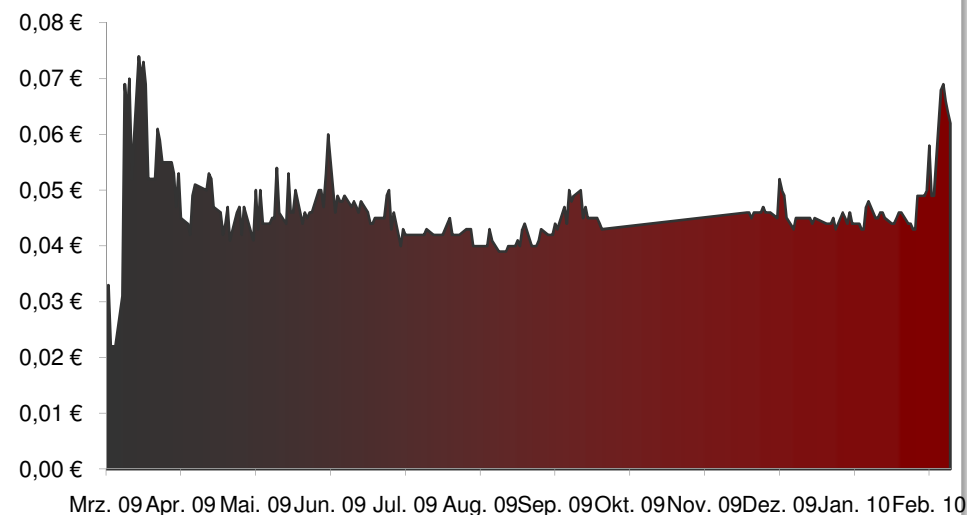
**Ausgegebene Aktien:** 131.108.898  
**Nominalwert:** € 0,01 pro Aktie  
**Eigenkapital:** € 18,521,000  
**Listing:** 06/2005  
**Börsensegment:** Regulierter Markt

**Aktionärsstruktur:** 62,3 % Free Float  
 29,2 % Inst. Investoren  
 8,5 % Eigene Aktien

**Aktienkurs (03.03.2010)** € 0,065  
**Marktkapitalisierung:** € 8,5 Mio.  
**52-Wochen-Hoch:** € 0,124\*  
**52-Wochen-Tief:** € 0,04  
**Ø Volumen pro Tag:** 94.500 Stück  
 (Zeitraum: 1 Jahr)

\* Vor Sonderausschüttung

## Aktienkursverlauf seit 03/ 2009\*\*

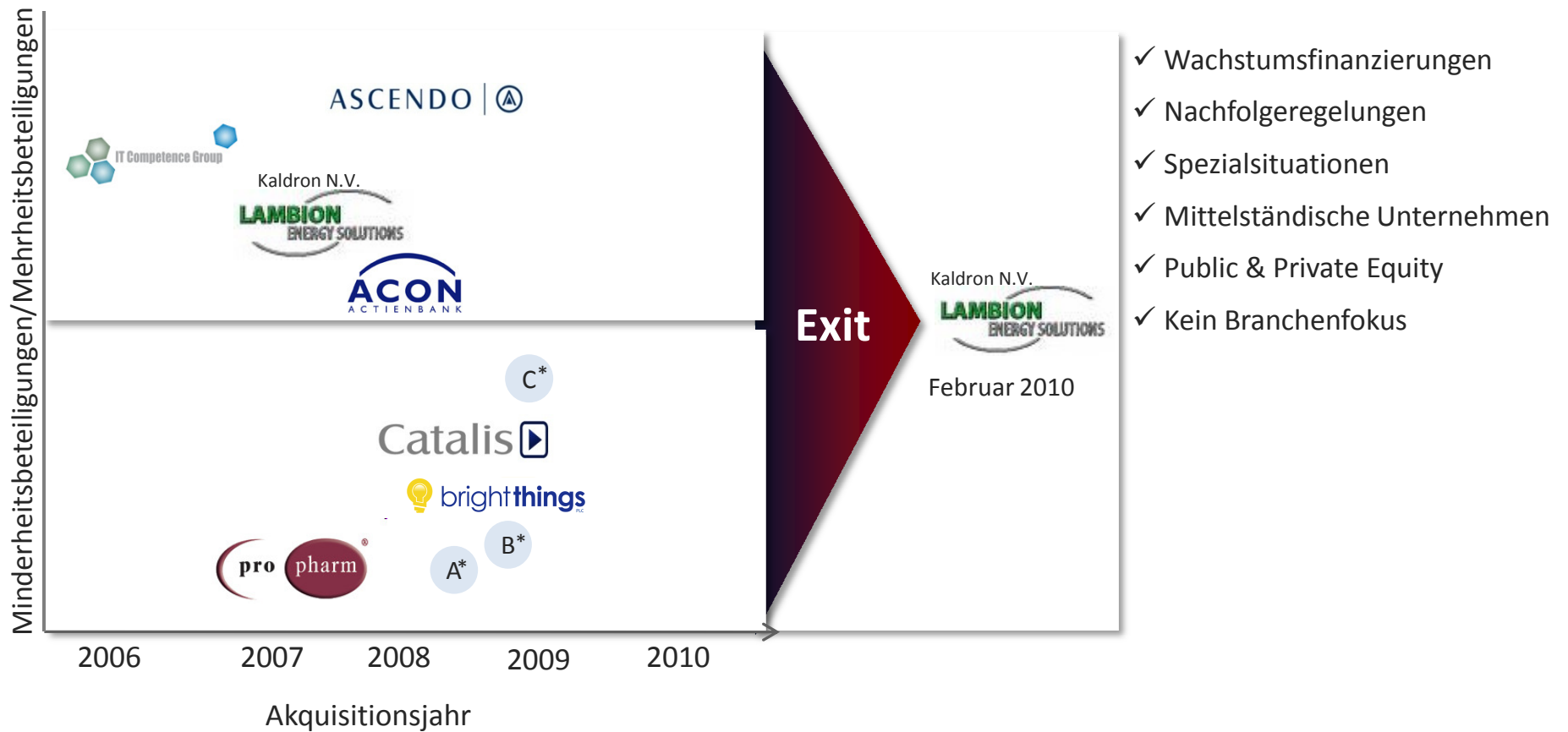


\*\*bereinigt um Sonderausschüttung

1. Navigator im Überblick
2. Beteiligungen
3. Beratung
4. Finanzkennzahlen
5. Ausblick

# Aktuelles Beteiligungsportfolio

Nutzen von „Investment Opportunities“ durch Beteiligung an ausgewählten Unternehmen. Mit einem aktiven Managementansatz unterstützen wir unsere Beteiligungen bei der Lösung von Spezialsituationen bis hin zur nachhaltigen strategischen oder operativen Neuausrichtung.



\*undisclosed investments < 3%



Profil	Investmentthese	Aktive Managementunterstützung	Heute
<p><b>Branche:</b> IT Beratung  <b>Beteiligung:</b> 81%  <b>Mitarbeiter:</b> 64  <b>Umsatz 2009e:</b> 11,2 Mio.  <b>EBIT 2009e:</b> 0,5 Mio.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Sehr gute, langjährige Kundenbeziehungen</li> <li>▪ Hohe Reputation</li> <li>▪ Stabiles Marktwachstum</li> <li>▪ Buy &amp; Build Strategie zum Aufbau einer IT Holding</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Unterstützung der Geschäftsführung bei strategischen Fragestellungen</li> <li>▪ Einführung eines Management Reporting Systems</li> <li>▪ Fixkostenreduzierung</li> <li>▪ „Screening“ von potenziellen Akquisitionszielen</li> <li>▪ Einbringung weiterer Assets</li> <li>▪ Optimierung interner Prozesse</li> <li>▪ Einführung eines leistungsorientierten Vergütungsmodells</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Stabiler Umsatz &amp; Gewinn trotz Krise</li> <li>▪ Sehr gute Prozessstrukturen</li> <li>▪ Gute und breite Kundenbasis (namhafte Kunden)</li> <li>▪ 3 sehr gut etablierte Geschäftsfelder, davon eines mit langjährigen Verträgen</li> <li>▪ Branchenkompetenz - sehr gute Reputation</li> </ul>

## Catalis

Profil	Investmentthese	Aktive Managementunterstützung	Heute
<p><b>Branche:</b> Medien/Entertainment</p> <p><b>Beteiligung:</b> 11,4 %</p> <p><b>Mitarbeiter:</b> ca. 400</p> <p><b>Umsatz 2009e:</b> € 32,0 Mio.</p> <p><b>EBIT 2009e*:</b> € 0,4 Mio.</p> <p><b>EBIT 2009e:</b> € -1,0 Mio.</p> <p><b>Umsatz 2010e:</b> € 34,0 Mio.</p> <p><b>EBIT 2010e:</b> € 2,5 Mio.</p> <p>*vor Restrukturierung</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Führender Outsourcing-Dienstleister mit weltweitem Kundenstamm</li> <li>▪ Hohes Wachstumspotenzial im Videospiegelmarkt</li> <li>▪ Aktive Buy &amp; Build Strategie zum „One-Stop-Shop“ für Digital Content Related Outsourcing Services</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Unterstützung der Geschäftsführung im operativen Geschäft</li> <li>▪ Zukauf von Geschäftsfeldern</li> <li>▪ Optimierung von Produktionsprozessen</li> <li>▪ „Screening“ von potenziellen Akquisitionszielen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Professionelles &amp; erfahrenes Managementteam</li> <li>▪ Breit aufgestellte Geschäftsfelder</li> <li>▪ Gut positioniert für die Zukunft durch die Reorganisation im Jahr 2009</li> <li>▪ 9 Niederlassungen in 5 Ländern</li> <li>▪ Sehr gute Kundenbasis – die größten Medienunternehmen weltweit</li> </ul>



Profil	Investmentthese	Aktive Managementunterstützung	Heute
<p><b>Branche:</b> Healthcare <b>Beteiligung:</b> &lt; 10% <b>Mitarbeiter:</b> 6 <b>Umsatz 2009e:</b> € 2,7 Mio. <b>EBIT 2009e:</b> € -0,01 Mio.</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Aktive Rolle bei Neuordnung des deutschen Apothekenmarktes</li><li>▪ Attraktives Leistungsportfolio</li><li>▪ Gute Equity Story</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Allgemeine Unterstützung des Vorstands</li><li>▪ Etablierung der Marke Medicamo</li><li>▪ Ausbau der Vertriebsstrukturen</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ rd. 70 Mitgliedsapotheken</li><li>▪ Versandhandel über Internet</li><li>▪ Manager sind Apotheker</li><li>▪ Attraktives Branchenumfeld</li><li>▪ Unabhängigkeit vom Großhandel</li></ul>



<b>Profil</b>	<b>Investmentthese</b>	<b>Aktive Management- unterstützung</b>	<b>Heute</b>
<p><b>Branche:</b> Finanzdienstleistung <b>Beteiligung:</b> Ascendo Management GmbH: 100% Acon Actienbank AG: 64,99%</p> <p><b>Mitarbeiter:</b> 15 <b>Umsatz 2009e:</b> € 1,2 Mio. <b>EBIT 2009e:</b> € -0,2 Mio.</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Breites Produktspektrum und umfangreiche Kompetenzen in den Bereichen Beratung, Beteiligungsgeschäft, M&amp;A und Corporate Finance</li><li>▪ Investment Banking für kleine und mittelständische Unternehmen</li><li>▪ Deutsche Börse Listing Partner, Mitglied und Emissionsexperte der Börse München, Marktteilnehmer der Frankfurter Wertpapierbörse (ACON Actienbank AG)</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Aktive Unterstützung auf Geschäftsführer/Vorstands- und Aufsichtsratebene</li><li>▪ Business Development</li><li>▪ Ausbau des Produktportfolios z.B. M&amp;A, Platzierungen, etc.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Etablierte Marktpositionierung</li><li>▪ Erfahrenes Team</li><li>▪ Wachsendes Produktportfolio</li></ul>



„Vom Anlagenbauer zum Partner für Anlagen und Betrieb“

Profil	Investmentthese	Aktive Managementunterstützung	Heute: Exit
<p><b>Branche:</b> Maschinenbau  <b>Beteiligung:</b> 51%  <b>Mitarbeiter:</b> 34  <b>Umsatz 2009e:</b> € 6,0 Mio.  <b>EBIT 2009e:</b> € 0,4 Mio.</p> <p><b>Ausgangssituation</b></p> <p><b>Umsatz 2007:</b> € 0,4 Mio  <b>EBIT 2007:</b> € 0,0 Mio.  <b>Mitarbeiter:</b> 33</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Exzellente technologische Kompetenz mit mehr als 100jähriger Tradition</li> <li>▪ &gt; 3.000 existierende Anlagen weltweit</li> <li>▪ Entwicklung zum Full-Service-Anbieter</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Internationalisierung</li> <li>▪ Erweiterung des Kundenstamms (z.B. Stadtwerke, Kasernen, Flughäfen, etc.)</li> <li>▪ Optimierung der internen Prozesse</li> <li>▪ Kostenreduzierung durch „Ineinandergreifen aller Leistungen und Komponenten“</li> <li>▪ Ausbau des Produktportfolios</li> <li>▪ Ziel: Gesamtanlage aus einer Hand inkl. Betriebsführung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vereinbarung zum Verkauf an strategischen Partner</li> <li>▪ Rendite: 23% p. a.</li> <li>▪ Geplantes Closing der Transaktion: 30. März 2010</li> </ul>

Das aktuelle wirtschaftliche Umfeld bietet Chancen im Beteiligungsgeschäft.

## Eingeschränkte Verfügbarkeit von Finanzmitteln

- Restriktive Kreditvergabe und erschwerte Kreditverlängerung
- Begrenzte Aufnahme von Eigenkapital über den Kapitalmarkt

## Weiterhin hoher Kapitalbedarf

- Wachstumsfinanzierung
- Sanierung und Restrukturierung
- Refinanzierung

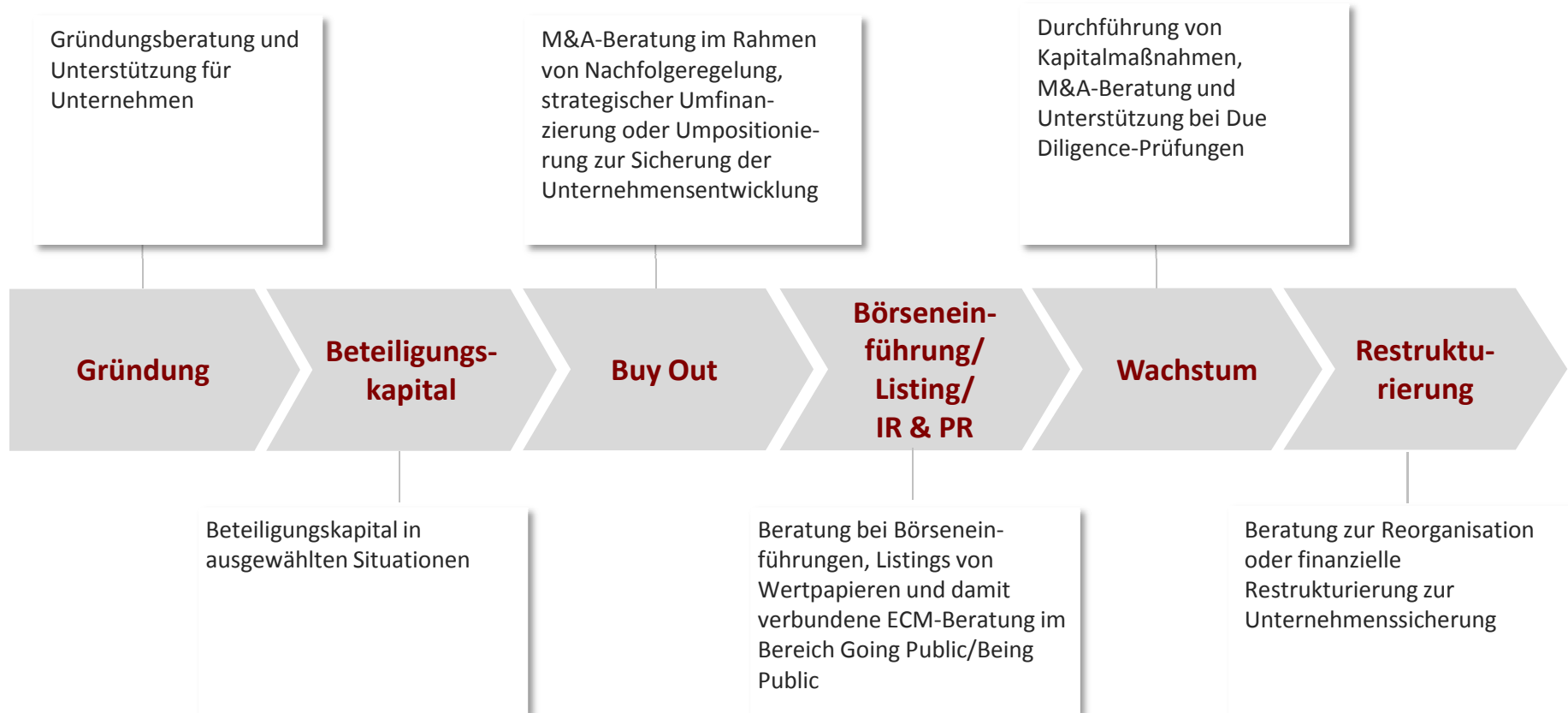
**Attraktive Beteiligungsmöglichkeiten  
bei allgemein sinkenden Bewertungsniveaus – selektives Vorgehen**

**Branchenkonzepte: IT Services, Digitale Medien, Finanzdienstleistung und ggf. neue Branchen**

1. Navigator im Überblick
2. Beteiligungen
3. Beratung
4. Finanzkennzahlen
5. Ausblick

# Dienstleistungen in jeder Situation

Für nahezu alle Phasen der Unternehmensentwicklung bieten wir unseren Kunden ein bedarfsgerechtes Finanzdienstleistungsportfolio.



Unser breit aufgestelltes Dienstleistungsportfolio bietet uns die Möglichkeit, unsere Kunden langfristig und in fast allen Fragen zum Thema Finanzierung & Kapitalmarkt zu beraten.



# Leistungsumfang: Equity Capital Markets

Professionelle Durchführung und jahrelange Erfahrung gewährleisten ein optimales Ergebnis bei all unseren Kapitalmarktdienstleistungen.

## Kapitalmaßnahmen

- Kapitalerhöhungen mit/ohne Prospekt
- Bezugsangebote
- Platzierungen
- Unterstützung in der Prospekterstellung
- Aktiensplits und Kapitalherabsetzungen

## Börsenzulassungen

- Börsennotierungen
- IPOs
- Block Trades

## Sonstiges

- Ausschüttung von Sachdividenden
- Aktienrückkaufprogramme
- Mitarbeiterbeteiligungsprogramme



## Listing

### GIEAG – Gewerbe Immobilien Entwicklungs AG

Projekt:	Listing
Markt:	Open Market (Frankfurt)
Aktien:	2.300.000
Jahr:	2009

#### Unsere Expertise:

- ✓ Strukturierung der Voraussetzungen für das Listing
- ✓ Vorbörsliche Kapitalerhöhung in Höhe von € 200.000,00
- ✓ Wertpapier- und banktechnische Abwicklung
- ✓ Beantragung, Durchführung und Abwicklung der Börsenzulassung der Aktien
- ✓ Antragsteller & Listingpartner an der FWB



## Kapitalerhöhung

### Your Family Entertainment AG

Projekt:	Kapitalerhöhung mit Prospekt
Markt:	Regulierter Markt (Frankfurt)
Aktien:	2.174.512
Volumen:	EUR 3.261.968
Jahr:	2008

#### Unsere Expertise:

- ✓ Koordination und Projektmanagement der Kapitalerhöhung
- ✓ Wertpapiertechnische Abwicklung
- ✓ Beantragung und Durchführung des Börsenzulassungsverfahrens
- ✓ Koordination der Platzierung bzw. Selling Agents

Durch unsere eigene unternehmerische Tätigkeit verfügen wir über ein tiefgreifendes Verständnis für die Bedürfnisse unserer Kunden und können so maßgeschneiderte Corporate Finance-Beratungsdienstleistungen für Unternehmer anbieten.

## Strukturierung

- Diagnose strategischer Handlungsalternativen
- Detailanalyse von Liquidität und Risiko
- Entwicklung eines (realistischen) Finanzplans
- Fairness Opinions
- Neuverhandeln von Krediten und/oder Kreditbedingungen

## Debt Financing

- Anfertigen von Detailanalysen zur Verschuldungskapazität, Liquidität, Profitabilität sowie zum Risiko
- Ausarbeiten von strategischen Handlungsalternativen
- Unterstützung bei der Erstellung von Finanzplanungen
- Beratung bei und Neustrukturieren von Kapitalstrukturen



## Projekte

- Gründung einer niederländischen N.V.
- Einbringung der chinesischen operativen Tochtergesellschaft (WFOE\*)
- Kapitalerhöhung
- Listing der Gesellschaft

## Unsere Leistungen für die SILC N.V.

- ✓ Unterstützung bei der Gründung der Gesellschaft
- ✓ Gesellschaftsrechtliche Strukturierung (WFOE\*)
- ✓ Übernahme von Aufsichtsratsmandaten
- ✓ Erarbeitung möglicher Szenarien zum Börsengang eines chinesischen Unternehmens
- ✓ Domizilierung
- ✓ Begleitung und Durchführung von Kapitalmaßnahmen
- ✓ Allgemeine Kapitalmarktberatung

\*WFOE: wholly foreign owned enterprise

Im Bereich M&A bieten wir umfangreiche Beratungsdienstleistungen rund um den Kauf und Verkauf von Unternehmen und Unternehmensbeteiligungen sowie Kapitalarrangements. Im Januar 2010 haben wir mit Herrn Sebastian Kordt (ehemals Direktor bei UniCredit) ein weiteres erfahrenes Mitglied für unser M&A Team gewonnen.

## Klassisches M&A

- Interne Vorbereitungen, Transaktionsstrukturierung, Prozessdokumentation
- Prozesssteuerung hinsichtlich u. a. Interessentenidentifikation, Ansprache, Angebote, Datenraum
- Vertragsverhandlungen, Vertragsunterschrift, Vertragsvollzug

## Transaction Services

- Detailanalyse der/s: Profitabilität, Liquidität, Kapitalintensität, Risikos, Wachstums
- Due Diligence
- Unternehmensbewertung (pre-/post money)
- Ergebnisdokumentation

## Kapitalarrangements

- Finanzanalyse und -planung, Cashflow-Modellierung
- Analyse der Verschuldungskapazität
- Identifikation geeigneter EK- und Mezzanine-Finanzierungsinstrumente und Geldgeber
- Dokumentation, Verhandlung Term Sheets

# Leistungsumfang: Kapitalmarktbetreuung

Als Finanzdienstleistungsunternehmen bieten wir auch Unterstützung im Bereich Investor Relations und Corporate Services an.

## Investor Relations

- Kapitalmarktkommunikation
- IR- Aktivitäten und -Veranstaltungen
- Kommunikation mit Investoren & Analysten
- Equity Story & Außendarstellung

## Corporate Services

- Unterstützung bei Buchhaltung, Jahresabschluss, etc.
- Unterstützung bei Kapitalmarkttransaktionen
- Unterstützung bei der Durchführung von Hauptversammlungen
- Unterstützung bei rechtlichen und finanzwirtschaftlichen Belangen

## Mitarbeiterbeteiligungs- programme

- Konzeption und Beratung
- Einführung/Implementierung
- Kontinuierliche Betreuung & technische Abwicklung

## autowerkstatt GROUP

### Projekte

- Unterstützung bei der Gründung der Holding
- Unterstützung bei der Einbringung der operativen Gesellschaft
- Listing im Dezember 2008
- Kapitalerhöhungen 2009, voll platziert

### Unsere Leistungen für die autowerkstatt group N.V.

#### Investor Relations

- ✓ Erarbeitung des Außenauftritts der autowerkstatt group N.V. (Logo, Corporate Design, Website)
- ✓ Erstellung von Investorenpräsentationen
- ✓ Road Show in München, April 2009
- ✓ Ansprechpartner Investor Relations
- ✓ Entwicklung der Equity Story (Corporate News, Investorenkonferenzen, Newsletter, etc.)
- ✓ Begleitung von zwei Kapitalerhöhungen

#### Corporate Services

- ✓ Unterstützung bei der Erstellung der Jahresabschlüsse
- ✓ Unterstützung bei der Gründung der Holding
- ✓ Projektmanagement bei der Einbringung der operativen Tochtergesellschaft



## Mitarbeiterbeteiligungsprogramm

- Strukturierung des Programms : 3. & 4. Quartal 2009
- Laufzeit des ersten Stock Option Programms  
Start: 2. Quartal 2010  
Ende: 3. Quartal 2012

## Unsere Leistungen für die ARCHEA Biogas N.V.

### Vorbereitung

- ✓ Klassifizierung der Teilnehmer
- ✓ Zuteilung der Optionen

### Strukturierung

- ✓ Strukturierung des Stock Option Programms mit dem Vorstand

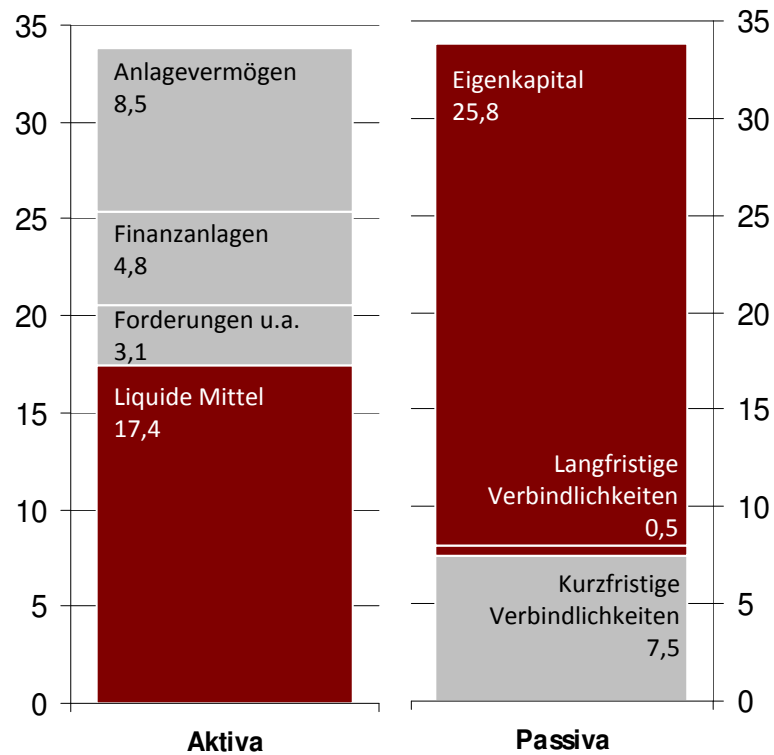
### Implementierung

- ✓ Vorbereitung des Vorstandsbeschlusses
- ✓ Vorbereitung der Verträge
- ✓ Steuerliche/bilanzielle Fragen
- ✓ Rechtliche Prüfung
- ✓ Information der Mitarbeiter
- ✓ Informationsveranstaltung
- ✓ Versand der Verträge & der Zuteilung & Informationspaket an die Mitarbeiter
- ✓ Entscheidungsphase & Vertragsschluss

1. Navigator im Überblick
2. Beteiligungsgeschäft
3. Beratungsgeschäft
4. Finanzkennzahlen
5. Ausblick

**Bilanz  
31.12.2008**

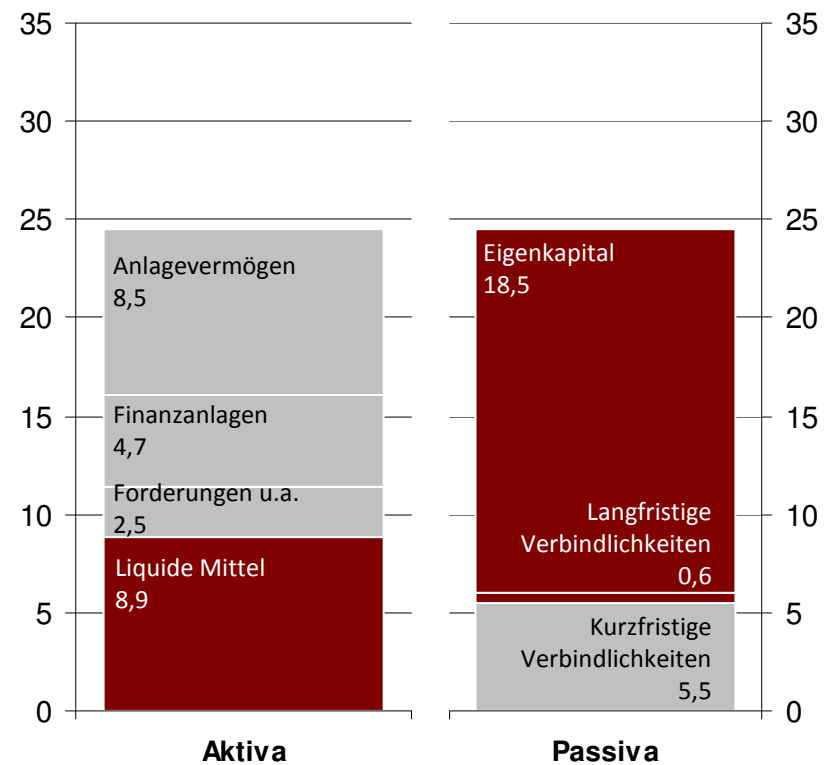
In Mio. €



**Konsol. Bilanzsumme: € 33,8 Mio.**

**Bilanz  
31.12.2009  
(vorläufig, ungeprüft)**

In Mio. €



**Konsol. Bilanzsumme: € 24,6 Mio.**

Zum Endes des Geschäftsjahres 2009 erreichte die Gesellschaft auf Konzernebene ein ausgeglichenes, operatives Ergebnis:

Mio €	FY 2008	9M 2009	FY 2009e
			vorläufig, ungeprüft
<b>Total revenues</b>	<b>17,3</b>	<b>15,7</b>	<b>18,6</b>
Cost of sales	11,1	7,9	
<b>Gross income</b>	<b>6,2</b>	<b>7,8</b>	
Personnel expenses	6,8	5,2	
Depreciations and amortisations	0,5	0,2	
Other operating expenses	3,3	2,1	
<b>Operating expenses (total)</b>	<b>10,6</b>	<b>7,5</b>	
<b>Operating income (EBIT)</b>	<b>-4,4</b>	<b>0,3</b>	<b>0,1</b>
Interest income and expenses	0,0	-0,1	
<b>Income before tax</b>	<b>-4,5</b>	<b>0,2</b>	
Income tax	-0,5	0,2	
<b>Income for the period</b>	<b>-4,9</b>	<b>0,0</b>	

## Finanzkennzahlen Navigator Equity Solutions SE

	2009e
Aktien zum 31.12. (ohne eigene Aktien)	122.561.334
Net Asset Value (~ Eigenkapital) € /Aktie	0,15
Finanzanlagen und Liquide Mittel € /Aktie	0,11
Liquide Mittel € /Aktie	0,07

- Die Gesellschaft hält zum Ende des Geschäftsjahres 2009 eigene Aktien in Höhe von 8.547.564 (2008: 4.402.602). Die Kennzahlen basieren auf dem vorläufigen ungeprüften konsolidierten Konzernabschluss.
- Die Gesellschaft hat im Februar 2010, im Rahmen eines freiwilligen Aktienrückkaufangebots, weitere 2.593.485 Aktien in den Bestand genommen. Die Aktien wurden zu einem Preis von € 0,046 erworben.
- Eine Verringerung des NAV pro Aktie im Vergleich zum Geschäftsjahr 2008 resultiert maßgeblich aus der in 2009 durchgeführten Kapitalrückzahlung in Höhe von € 0,05 pro Aktie.

1. Navigator im Überblick
2. Beteiligungsgeschäft
3. Beratungsgeschäft
4. Finanzkennzahlen
5. Ausblick

Durch die Kombination aus Beteiligungsgeschäft und einer breiten Palette kapitalmarktorientierter Beratungsdienstleistungen verfügen wir über aussichtsreiche Geschäftsfelder um eine attraktive Rendite für unsere Aktionäre zu erzielen.

## Bestehende Beteiligungen

- Steigerung der Substanzwerte der Beteiligungen
- Buy & Build bei Beteiligungen
- Permanente Kostenkontrolle
- Kontinuierliche Prüfung von Exit-Möglichkeiten



## Beteiligungsmöglichkeiten

- Kontinuierliche Prüfung von Investitionsmöglichkeiten
- Derzeit mehrere Projekte in Prüfung aus den Bereichen Telekommunikation, E-Commerce, Digitale Medien, Technologie und Immobilienwirtschaft

## Dienstleistungen

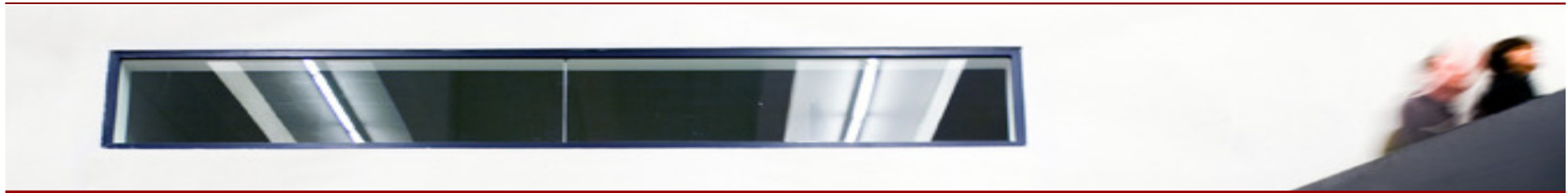
- Aus der Nische zur Investmentbank für den Mittelstand mit breitem Produktportfolio
- Ausbau & Erweiterung des derzeitigen Dienstleistungsportfolios
- Ausbau des Platzierungsgeschäfts
- Ziel: 3-5 Transaktionen in der Größe von > € 3,0 Mio.
- Fokus auf qualitativ hochwertige Unternehmen



## „Kapitalmarktbetreuung aus einer Hand“

- ✓ **Finanzielle Stabilität:** differenzierte Einkommensströme, hoher Cash-Bestand, keine Fremdfinanzierung
- ✓ **Handlungsfähigkeit** auch in der aktuellen Situation
- ✓ **Attraktives** und umfassendes **Dienstleistungsportfolio**
- ✓ Finanzkrise sorgt für **Chancen im Beteiligungsgeschäft** als auch für steigende Nachfrage nach eigenkapitalgetriebenen **Kapitalmarktdienstleistungen**





## **Niederlande - Hauptsitz**

**Navigator Equity Solutions SE  
Headquarter  
Europalaan 24  
6199 AB Maastricht  
Niederlande**

**Phone: +31 43 365 65 75  
Fax: +31 43 365 30 69  
E-Mail: [info@navigator-equity.com](mailto:info@navigator-equity.com)  
Web: [www.navigator-equity.com](http://www.navigator-equity.com)**

## **Deutschland**

**Ascendo Management GmbH  
Promenadeplatz 12  
80333 München  
Deutschland**

**Phone: +49 89 21 11 28 0  
Fax: +49 89 21 11 28 128  
E-Mail: [info@navigator-equity.com](mailto:info@navigator-equity.com)  
Web: [www.navigator-equity.com](http://www.navigator-equity.com)**

## **Großbritannien**

**The Ascendo Group N.V.  
UK Representative Office  
10 Arlington Road  
Richmond  
Surrey TW10 7BY  
Großbritannien**

**Phone: +44 208 2414 793  
Fax: +44 208 9404 111  
E-Mail: [info@navigator-equity.com](mailto:info@navigator-equity.com)  
Web: [www.navigator-equity.com](http://www.navigator-equity.com)**

## WICHTIGER HINWEIS

Der Inhalt dieser Präsentation ist vertraulich und ausschließlich für den ausgewählten Empfänger bestimmt. Weder die gesamte Präsentation noch Teile daraus dürfen ohne schriftliche Zustimmung seitens Navigator Equity Solutions SE für einen anderen Zweck genutzt, veröffentlicht oder als Beleg verwendet werden. Der bereitgestellte Inhalt könnte unveröffentlichte, preissensible Informationen beinhalten, so dass ein falscher Gebrauch strafrechtliche oder zivilrechtliche Schritte nach sich ziehen könnte.

Bei der Erstellung ist die größtmögliche Sorgfalt verwendet worden. Dennoch bleiben Änderungen, Irrtümer und Auslassungen vorbehalten. Grundlage für die in dieser Präsentation getroffenen Aussagen sind der derzeitige Stand der Planung und die zum Zeitpunkt der Erstellung dieser Präsentation geltenden gesetzlichen Bestimmungen.

Die Präsentation bietet lediglich einen Überblick und ist nicht geeignet, um darauf eine Investitionsentscheidung zu treffen. Auch sollte diese nicht als eine Anlageempfehlung seitens Navigator Equity Solutions SE oder einer mit der Gruppe in Verbindung stehenden Person aufgefasst werden. Darüber hinaus wurde seitens Navigator Equity Solutions SE keiner Person die Erlaubnis erteilt, weitere, nicht in der Präsentation festgehaltene Inhalte weiterzugeben.

Keine Aussage in dieser Präsentation ist dazu bestimmt, die zukünftigen Entwicklungen vorherzusehen oder ein Versprechen darüber abzugeben.

Maastricht, 2010