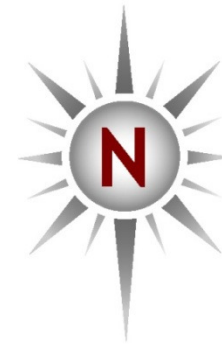




# NAVIGATOR




EQUITY SOLUTIONS



Entry & General Standard Konferenz  
4. Mai 2010

1. Navigator im Überblick
2. Beteiligungen
3. Beratung
4. Finanzkennzahlen
5. Ausblick

Die Navigator Equity Solutions SE ist ein Finanzdienstleistungsunternehmen mit einer breiten Palette an Kapitalmarktdienstleistungen für kleine und mittelständische Unternehmen in Europa.

<b>Beteiligungen</b>	Direktbeteiligungen an ausgewählten Unternehmen mit aktivem Managementeeinsatz zur Wertsteigerung. 
<b>Equity Capital Markets</b>	Für nahezu alle Phasen der Unternehmensentwicklung bietet die Navigator Equity Solutions SE ihren Kunden ein bedarfsgerechtes Finanzdienstleistungsportfolio.  
<b>Corporate Finance</b>	
<b>M&amp;A</b>	
<b>Kapitalmarktbetreuung</b>	

- ✓ Konzernweit 107 Mitarbeiter
- ✓ Im Bereich Finanzdienstleistung über 15 Mitarbeiter an den Standorten München und London (ACON Actienbank AG und Ascendo Management GmbH)
- ✓ Seit Gründung bereits über 100 Projekte mit mehr als 80 Kunden bei kapitalmarktnahen Dienstleistungen abgeschlossen

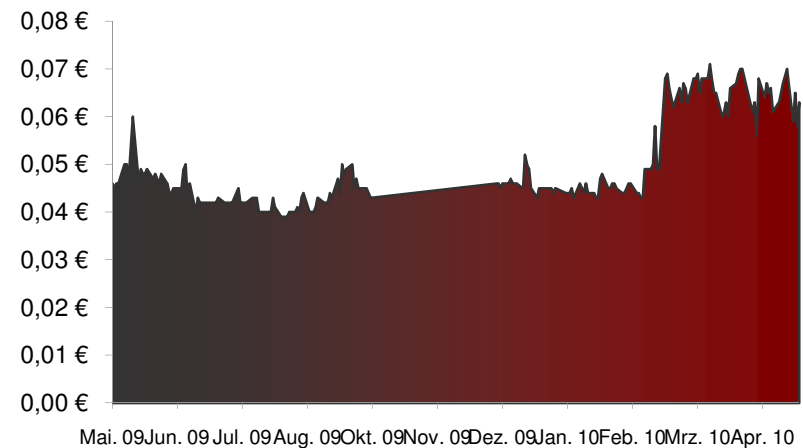
**Gründung:** 2004  
**Vorstand:** Dr. Michael Hasenstab  
 Robert Käß  
 Dr. Florian Pfungsten  
 Roland Rempelberg  
**Aufsichtsrat:** Erich Hoffmann (Vorsitz)  
 Dr. Jens Bodenkamp  
 Ulli Fischer

## Gruppenstruktur



**Ausgegebene Aktien:** 131.108.898  
**Nominalwert:** € 0,01 pro Aktie  
**Eigenkapital:** € 18,521,000  
**Listing:** 06/2005  
**Börsensegment:** Regulierter Markt  
**Aktionärsstruktur:** 62,3 % Free Float  
 29,2 % Inst. Investoren  
 8,5 % Eigene Aktien  
**Aktienkurs (29.04.2010)** € 0,064  
**Marktkapitalisierung:** € 8,5 Mio.  
**52-Wochen-Hoch:** € 0,078\*  
**52-Wochen-Tief:** € 0,04  
**Ø Volumen pro Tag:** 85.000 Stück  
 (Zeitraum: 1 Jahr)

## Aktienkursverlauf seit 03/ 2009\*\*



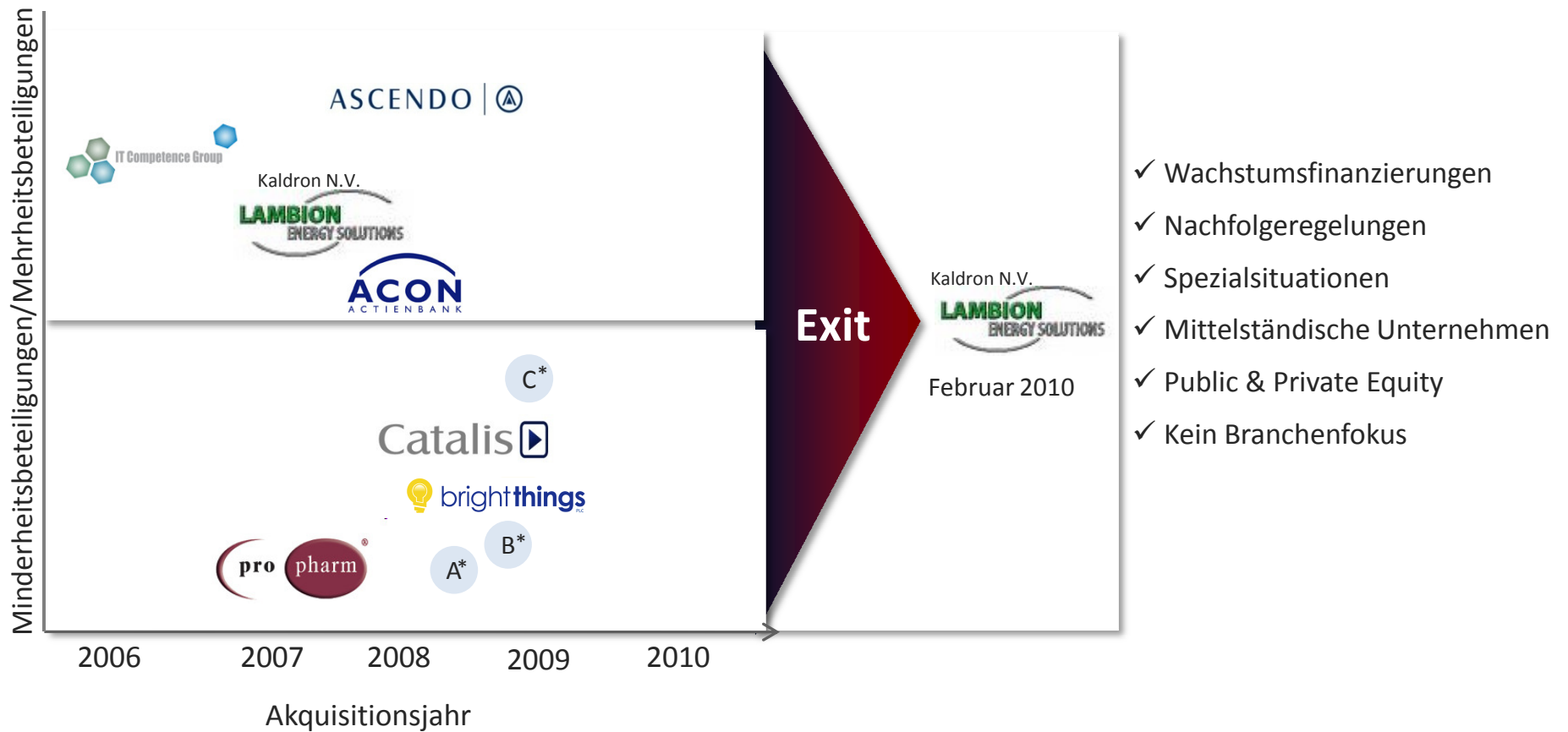
\*\*bereinigt um Sonderausschüttung

\* Bereinigt um Sonderausschüttung

1. Navigator im Überblick
2. Beteiligungen
3. Beratung
4. Finanzkennzahlen
5. Ausblick

# Aktuelles Beteiligungsportfolio

Mit einem aktiven Managementansatz unterstützen wir unsere Beteiligungen bei der Lösung von Spezialsituationen bis hin zur nachhaltigen, strategischen oder operativen Neuausrichtung.



\*undisclosed investments < 3%



## Profil

**Branche:** IT Beratung

**Beteiligung:** 81%

**Mitarbeiter:** 64

**Umsatz 2009e:** 11,2 Mio.

**EBIT 2009e:** 0,5 Mio.

## Investmentthese

- Sehr gute, langjährige Kundenbeziehungen
- Hohe Reputation
- Stabiles Marktwachstum
- Buy & Build Strategie zum Aufbau einer IT Holding

## Aktive Managementunterstützung

- Unterstützung der Geschäftsführung bei strategischen Fragestellungen
- Fixkostenreduzierung
- „Screening“ von potenziellen Akquisitionszielen
- Einbringung weiterer Assets
- Optimierung interner Prozesse
- Einführung eines leistungsorientierten Vergütungsmodells
- Einführung eines Management Reporting Systems

## Heute

- Stabiler Umsatz & Gewinn trotz Krise
- Sehr gute Prozessstrukturen
- Gute und breite Kundenbasis (namhafte Kunden)
- 3 sehr gut etablierte Geschäftsfelder, davon eines mit langjährigen Verträgen
- Branchenkompetenz - sehr gute Reputation

# Catalis

## Profil

**Branche:**  
Medien/Entertainment

**Beteiligung:** 11,4 %

**Mitarbeiter:** ca. 400

**Umsatz 2009e:** € 32,0 Mio.

**EBIT 2009e\*:** € 0,4 Mio.

**EBIT 2009e:** € -1,0 Mio.

**Umsatz 2010e:** € 34,0 Mio.

**EBIT 2010e:** € 2,5 Mio.

## Investmentthese

- Führender Outsourcing-Dienstleister mit weltweitem Kundentamm
- Hohes Wachstumspotenzial im Videospiegelmarkt
- Aktive Buy & Build Strategie zum „One-Stop-Shop“ für Digital Content Related Oustourcing Services

## Aktive Managementunterstützung

- Unterstützung der Geschäftsführung im operativen Geschäft
- Zukauf von Geschäftsfeldern
- Optimierung von Produktionsprozessen
- „Screening“ von potenziellen Akquisitionszielen

## Heute

- Professionelles & erfahrenes Managementteam
- Breit aufgestellte Geschäftsfelder
- Gut positioniert für die Zukunft durch die Reorganisation im Jahr 2009
- 9 Niederlassungen in 5 Ländern
- Sehr gute Kundenbasis – die größten Medienunternehmen weltweit



## Profil

**Branche:** Healthcare

**Beteiligung:** < 10%

**Mitarbeiter:** 6

**Umsatz 2009e:** € 2,7 Mio.

**EBIT 2009e:** € -0,01 Mio.

## Investmentthese

- Aktive Rolle bei Neuordnung des deutschen Apothekenmarktes
- Attraktives Leistungsportfolio
- Gute Equity Story

## Aktive Managementunterstützung

- Allgemeine Unterstützung des Vorstands
- Etablierung der Marke Medicamo
- Ausbau“ der Vertriebsstrukturen

## Heute

- rd. 60 Mitgliedsapotheken
- Versandhandel über Internet
- Manager sind Apotheker
- Attraktives Branchenumfeld
- Unabhängigkeit vom Großhandel



## Profil

### Branche:

Finanzdienstleistung

### Beteiligung:

Ascendo Management  
GmbH:

100%

Acon Actienbank AG:

64,99%

**Mitarbeiter:** 15

**Umsatz 2009e:** € 1,2 Mio.

**EBIT 2009e:** € -0,2 Mio.

## Investmentthese

- Breites Produktspektrum und umfangreiche Kompetenzen in den Bereichen Beratung, Beteiligungsgeschäft, M&A und Corporate Finance
- Investment Banking für kleine und mittelständische Unternehmen
- Deutsche Börse Listing Partner, Mitglied und Emissionsexperte der Börse München, Marktteilnehmer der Frankfurter Wertpapierbörse (ACON Actienbank AG)

## Aktive Managementunterstützung

- Aktive Unterstützung auf Geschäftsführer/Vorstands- und Aufsichtsratsbene
- Business Development
- Ausbau des Produktportfolios z.B. M&A, Platzierungen, etc.

## Heute

- Etablierte Marktpositionierung
- Erfahrenes Team
- Wachsendes Produktportfolio



## „Vom Anlagenbauer zum Partner für Anlagen und Betrieb“

### Profil

**Branche:** Maschinenbau

**Beteiligung:** 51%

**Mitarbeiter:** 34

**Umsatz 2009e:** € 6,0 Mio.

**EBIT 2009e:** € 0,4 Mio.

### Investmentthese

- Exzellente technologische Kompetenz mit mehr als 100jähriger Tradition
- > 3.000 existierende Anlagen weltweit
- Entwicklung zum Full-Service-Anbieter
- Ausgangssituation: Umsatz 2007: € 0,4 Mio., EBIT 2007: € 0,0 Mio., Mitarbeiter: 33

### Aktive Managementunterstützung

- Internationalisierung
- Ausbau des Produktportfolios
- Erweiterung des Kundenstamms (z.B. Stadtwerke, Kasernen, Flughäfen, etc.)
- Optimierung der internen Prozesse
- Ziel: Gesamtanlage aus einer Hand inkl. Betriebsführung
- Kostenreduzierung durch „Ineinandergreifen aller Leistungen und Komponenten“

### Heute

- Verkauf an strategischen Partner
- Rendite: 23% p. a.

Das aktuelle wirtschaftliche Umfeld bietet Chancen im Beteiligungsgeschäft.

## Eingeschränkte Verfügbarkeit von Finanzmitteln

- Restriktive Kreditvergabe und erschwerte Kreditverlängerung
- Begrenzte Aufnahme von Eigenkapital über den Kapitalmarkt

## Weiterhin hoher Kapitalbedarf

- Wachstumsfinanzierung
- Sanierung und Restrukturierung
- Refinanzierung

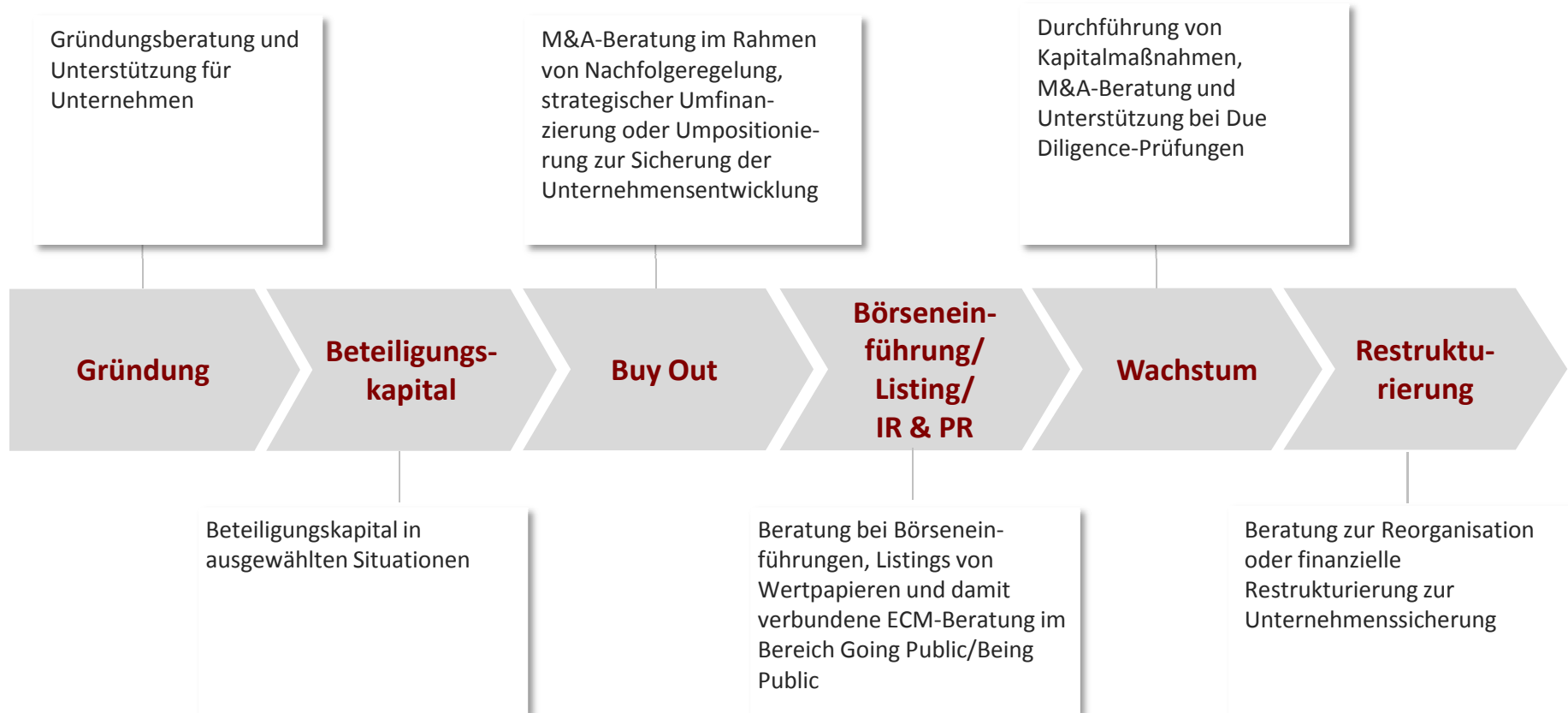
**Attraktive Beteiligungsmöglichkeiten  
bei allgemein sinkenden Bewertungsniveaus – selektives Vorgehen**

**Branchenkonzepte: IT Services, Digitale Medien, Finanzdienstleistung und ggf. neue Branchen**

1. Navigator im Überblick
2. Beteiligungen
3. Beratung
4. Finanzkennzahlen
5. Ausblick

# Dienstleistungen in jeder Situation

Für nahezu alle Phasen der Unternehmensentwicklung bieten wir unseren Kunden ein bedarfsgerechtes Finanzdienstleistungsportfolio.



# Leistungsumfang: Equity Capital Markets

Professionelle Durchführung und jahrelange Erfahrung gewährleisten ein optimales Ergebnis bei all unseren Kapitalmarktdienstleistungen.

## Kapitalmaßnahmen

- Kapitalerhöhungen mit/ohne Prospekt
- Bezugsangebote
- Platzierungen
- Unterstützung in der Prospekterstellung
- Aktiensplits und Kapitalherabsetzungen

## Börsenzulassungen

- Börsennotierungen
- IPOs
- Block Trades

## Sonstiges

- Ausschüttung von Sachdividenden
- Aktienrückkaufprogramme
- Mitarbeiterbeteiligungsprogramme



Colonia Real Estate AG

## Profil

Die Colonia Real Estate AG ist eine der führenden börsennotierten Immobilien-Investment und Asset-Management Gruppen Deutschlands mit mehr als 2,1 Mrd. Euro betreutem Immobilienvermögen (Assets under Management).

Die Investmentsparte konzentriert sich auf drei Anlageprofile: renditestarke Wohnimmobilienportfolios in Wachstumsregionen für den Eigenbestand und opportunistische Co-Investments mit renommierten Partnern, sowohl in Gewerbeimmobilien als auch in Wohnimmobilien.



## Projekt

Dienstleitung: Selling Agent im Konsortium mit der UBS zur Platzierung einer Wandelschuldverschreibung

Laufzeit: 5 Jahre

NAV: ca. € 10 pro Aktie

Volumen: ca. 3,1 Mio Stück entspricht bis zu EUR 19 Mio. Euro

Coupon: 5,875% p.a., halbjährliche

Effektivverzinsung: 8,5% p.a. über Premium

Redemption Struktur

(Rückzahlung bei 115,9419 %)

Jahr: 2010

## Unsere Expertise

✓ Unterstützung der Platzierung als Selling Agent

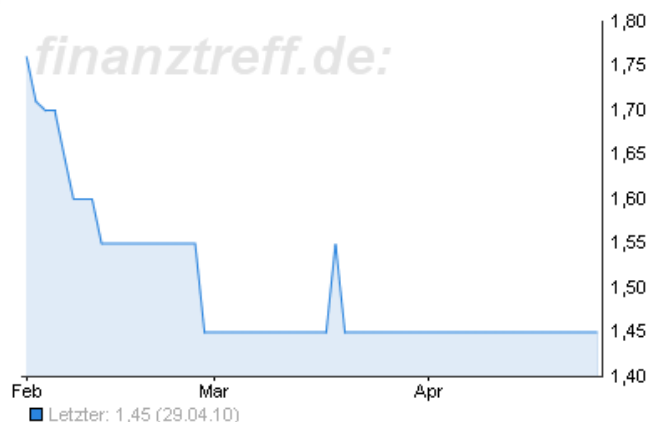
# Equity Capital Markets: Fallbeispiel (2)



## Profil

Das im Dezember 1999 gegründete börsennotierte Projektentwicklungsunternehmen GIEAG Gewerbe Immobilien Entwicklungs AG, kurz GIEAG, begleitet seine Kunden von der Idee über die Finanzierung und Realisierung bis zum Verkauf des fertigen Objektes.

Der Fokus liegt dabei auf der Realisierung von nachhaltigen Einzelhandelsprojekten, Bürogebäuden und Logistikcenters mit dem regionalen Schwerpunkt im Raum Süddeutschland.



## Projekt

Dienstleistung:	Listing
Markt:	Open Market (Frankfurt)
Aktien:	2.300.000
Jahr:	2009

## Unsere Expertise

- ✓ Strukturierung der Voraussetzungen für das Listing
- ✓ Vorbörsliche Kapitalerhöhung in Höhe von € 200.000,00
- ✓ Wertpapier- und banktechnische Abwicklung
- ✓ Beantragung, Durchführung und Abwicklung der Börsenzulassung der Aktien
- ✓ Antragsteller & Listingpartner an der FWB



## Profil

Your Family Entertainment (YFE) zählt in Deutschland zu den traditionsreichsten Unternehmen in der Produktion sowie im Lizenzhandel von Unterhaltungsprogrammen für die Altersgruppe der 3-13-Jährigen, Teens und die ganze Familie.

Die Kernkompetenzen des Unternehmens werden in den Geschäftsbereichen „License Sales“ und „Production“ gebündelt. Geschäftsbasis der YFE ist der umfangreiche Katalog bestehend aus 3.500 hochwertigen Halbstunden-Programmen.



## Projekt

Dienstleitung:	Kapitalerhöhung mit Prospekt
Markt:	Regulierter Markt (Frankfurt)
Aktien:	2.174.512
Volumen:	EUR 3.261.968
Jahr:	2008

## Unsere Expertise

- ✓ Koordination und Projektmanagement der Kapitalerhöhung
- ✓ Wertpapertechnische Abwicklung
- ✓ Beantragung und Durchführung des Börsenzulassungsverfahrens
- ✓ Koordination der Platzierung bzw. Selling Agents

Durch unsere eigene unternehmerische Tätigkeit verfügen wir über ein tiefgreifendes Verständnis für die Bedürfnisse unserer Kunden und können so maßgeschneiderte Corporate Finance-Beratungs-Dienstleistungen für Unternehmer anbieten.

## Strukturierung

- Diagnose strategischer Handlungsalternativen
- Detailanalyse von Liquidität und Risiko
- Entwicklung eines (realistischen) Finanzplans
- Fairness Opinions
- Neuverhandeln von Krediten und/oder Kreditbedingungen

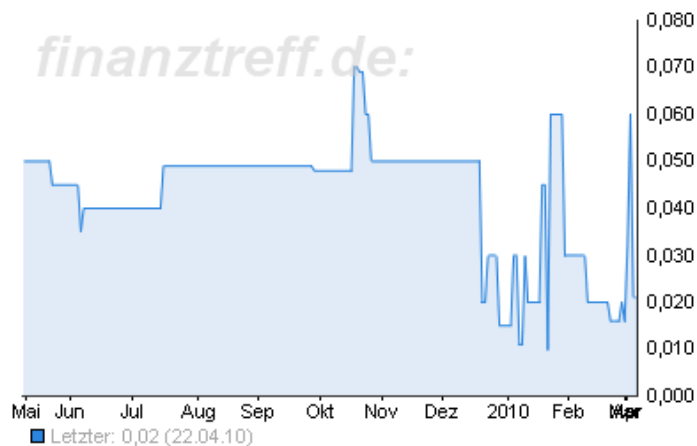
## Debt Financing

- Anfertigen von Detailanalysen zur Verschuldungskapazität, Liquidität, Profitabilität sowie zum Risiko
- Ausarbeiten von strategischen Handlungsalternativen
- Unterstützung bei der Erstellung von Finanzplanungen
- Beratung bei und Neustrukturieren von Kapitalstrukturen



## Profil

Sino International Logistic Company N.V. ist eine holländische Holdinggesellschaft, welche sich auf Beteiligungen im Logistiksektor in China konzentriert. Das Unternehmen strebt die Entwicklung zu einem integrierten Logistikdienstleister in China mit einem umfassenden Spektrum an Logistikdienstleistungen an.



## Projekte

- Unterstützung bei der Gründung der Holding
- Unterstützung bei der Einbringung der operativen Gesellschaft
- Listing im Dezember 2008
- Kapitalerhöhungen 2009

## Unsere Expertise/ Dienstleistungen

- ✓ Unterstützung bei der Gründung der Gesellschaft
- ✓ Gesellschaftsrechtliche Strukturierung (WFOE\*)
- ✓ Übernahme von Aufsichtsratsmandaten
- ✓ Erarbeitung möglicher Szenarien zum Börsengang eines chinesischen Unternehmens
- ✓ Domizilierung
- ✓ Begleitung und Durchführung von Kapitalmaßnahmen
- ✓ Allgemeine Kapitalmarktberatung

\*WFOE: wholly foreign owned enterprise

Im Bereich M&A bieten wir umfangreiche Beratungsdienstleistungen rund um den Kauf und Verkauf von Unternehmen und Unternehmensbeteiligungen sowie Kapitalarrangements. Im Januar 2010 haben wir mit Herrn Sebastian Kordt (ehemals Direktor bei UniCredit) ein weiteres erfahrenes Mitglied für unser M&A Team gewonnen.

## Klassisches M&A

- Interne Vorbereitungen, Transaktionsstrukturierung, Prozessdokumentation
- Prozesssteuerung hinsichtlich u. a. Interessentenidentifikation, Ansprache, Angebote, Datenraum
- Vertragsverhandlungen, Vertragsunterschrift, Vertragsvollzug

## Transaction Services

- Detailanalyse der/s: Profitabilität, Liquidität, Kapitalintensität, Risikos, Wachstums
- Due Diligence
- Unternehmensbewertung (pre-/post money)
- Ergebnisdokumentation

## Kapitalarrangements

- Finanzanalyse und -planung, Cashflow-Modellierung
- Analyse der Verschuldungskapazität
- Identifikation geeigneter EK- und Mezzanine-Finanzierungsinstrumente und Geldgeber
- Dokumentation, Verhandlung Term Sheets

# Leistungsumfang: Kapitalmarktbetreuung

Als Finanzdienstleistungsunternehmen bieten wir auch Unterstützung im Bereich Investor Relations und Corporate Services an.

## Investor Relations

- Kapitalmarktkommunikation
- IR- Aktivitäten und -Veranstaltungen
- Kommunikation mit Investoren & Analysten
- Equity Story & Außendarstellung

## Corporate Services

- Unterstützung bei Buchhaltung, Jahresabschluss, etc.
- Unterstützung bei Kapitalmarkttransaktionen
- Unterstützung bei der Durchführung von Hauptversammlungen
- Unterstützung bei rechtlichen und finanzwirtschaftlichen Belangen

## Mitarbeiterbeteiligungs- programme

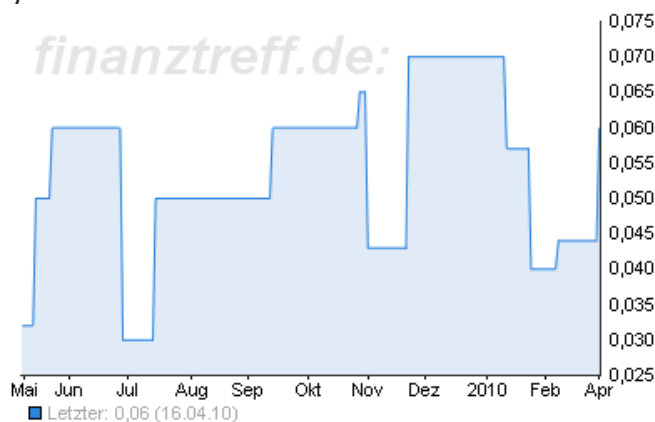
- Konzeption und Beratung
- Einführung/Implementierung
- Kontinuierliche Betreuung & technische Abwicklung

## autowerkstatt GROUP

### Profil

Im Rahmen des Werkstattkonzeptes „die autowerkstatt – Markenservice für alle Fabrikate“ betreibt die autowerkstatt group N.V. über ihre operative Tochtergesellschaft, die Kaiser WerkstattSysteme GmbH, bereits seit dem Jahr 2001 ein unabhängiges Franchise-Modell für freie Kfz-Werkstätten ohne Marken- oder Lieferantenbindung.

Über ihr Wachstumskonzept „autowerkstatt 100“ plant die autowerkstatt group N.V. ihr inzwischen fest etabliertes und profitabel arbeitendes Franchise-System in den nächsten Jahren deutlich auszubauen.



### Projekte

- Unterstützung bei der Gründung der Holding
- Unterstützung bei der Einbringung der operativen Gesellschaft
- Listing im Dezember 2008
- Kapitalerhöhungen 2009

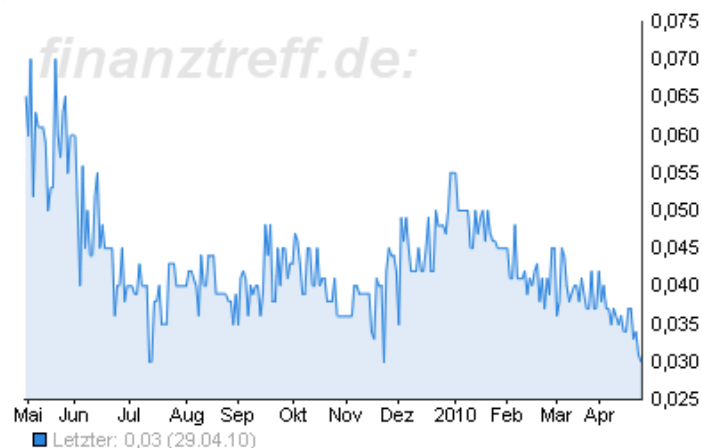
### Unsere Expertise/Dienstleistungen

- ✓ Erarbeitung des Außenauftritts der autowerkstatt group N.V. (Logo, Corporate Design, Website)
- ✓ Erstellung von Investorenpräsentationen
- ✓ Road Show in München, April 2009
- ✓ Ansprechpartner Investor Relations
- ✓ Entwicklung der Equity Story (Corporate News, Investorenkonferenzen, Newsletter, etc.)
- ✓ Begleitung von zwei Kapitalerhöhungen
- ✓ Unterstützung bei der Erstellung der Jahresabschlüsse
- ✓ Unterstützung bei der Gründung der Holding
- ✓ Projektmanagement bei der Einbringung der operativen Tochtergesellschaft



## Profil

Die ARCHEA Biogas N.V. ist im Bereich regenerative Energien tätig und deckt als Komplettanbieter von Biogasanlagen zusammen mit Kooperationspartnern die gesamte Wertschöpfungskette in diesem Bereich ab. Das Produkt- und Dienstleistungsspektrum reicht dabei von der Planung und Finanzierung, der anschließenden Fertigung bis hin zum Vertrieb, Service und Wartung der Anlagen.



## Projekt

Dienstleistung: Stock Option Program  
Strukturierung des Programms : 3. & 4. Quartal 2009  
Laufzeit des ersten Stock Option Programms: Start: 2. Quartal 2010  
Ende: 3. Quartal 2012

## Unsere Expertise/Dienstleistungen

### Vorbereitung

- ✓ Klassifizierung der Teilnehmer
- ✓ Zuteilung der Optionen

### Strukturierung

- ✓ Strukturierung des Stock Option Programms mit dem Vorstand

### Implementierung

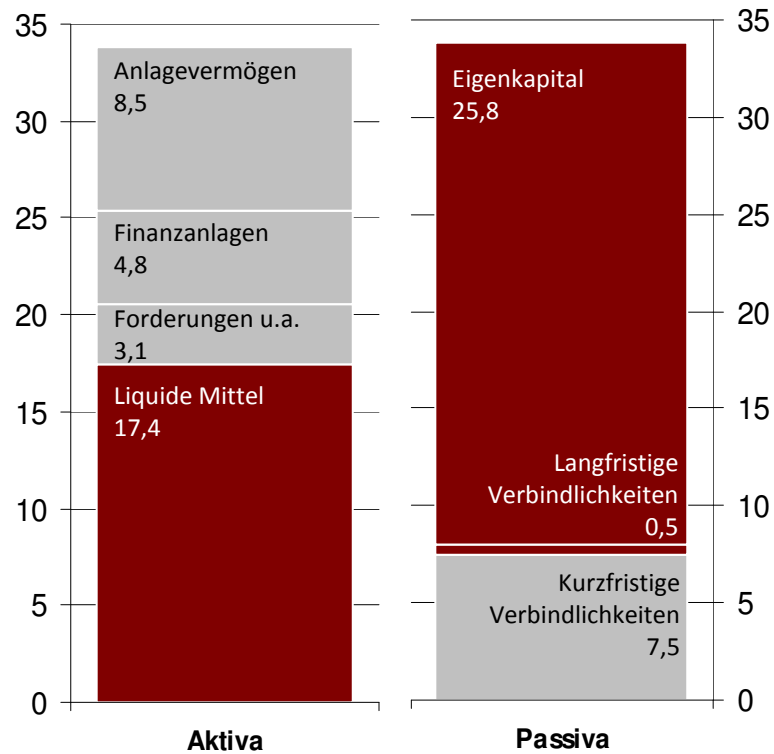
- ✓ Vorbereitung des Vorstandsbeschlusses
- ✓ Vorbereitung der Verträge
- ✓ Steuerliche/bilanzielle Fragen Rechtliche Prüfung
- ✓ Information der Mitarbeiter
- ✓ Informationsveranstaltung
- ✓ Versand der Verträge & der Zuteilung & Informationspaket an die Mitarbeiter
- ✓ Entscheidungsphase & Vertragsschluss

1. Navigator im Überblick
2. Beteiligungsgeschäft
3. Beratungsgeschäft
- 4. Finanzkennzahlen**
5. Ausblick

# Navigator in Zahlen – Bilanz (konsolidiert)

**Bilanz  
31.12.2008**

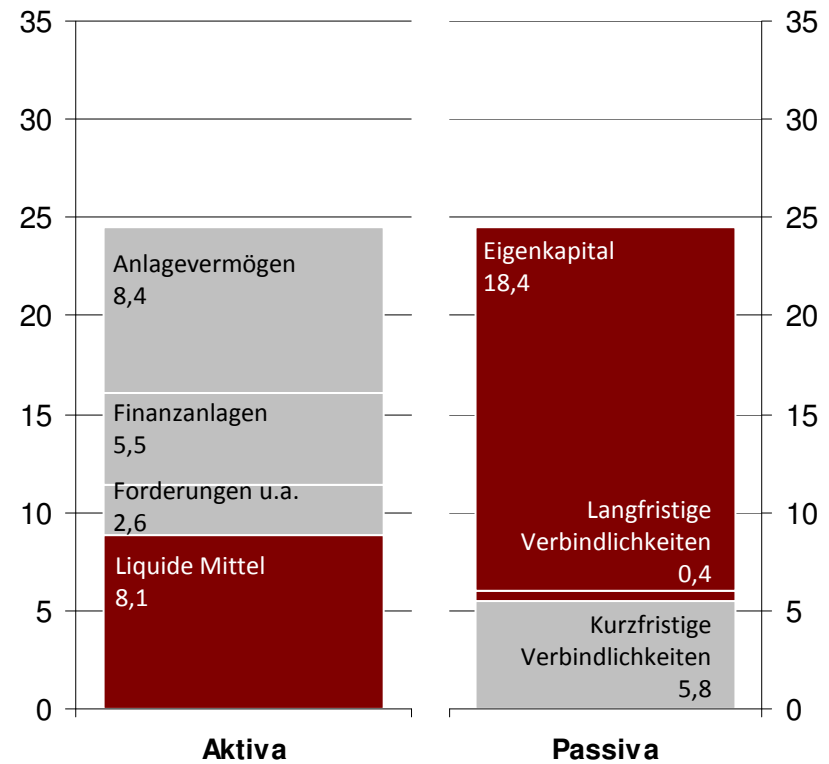
In Mio. €



**Konsol. Bilanzsumme: € 33,8 Mio.**

**Bilanz  
31.12.2009**

In Mio. €



**Konsol. Bilanzsumme: € 24,6 Mio.**

Zum Endes des Geschäftsjahres 2009 erreichte die Gesellschaft auf Konzernebene ein ausgeglichenes, operatives Ergebnis:

Mio €	FY 2008	9M 2009	2009
<b>Total revenues</b>	<b>17.3</b>	<b>15.7</b>	<b>18.1</b>
Cost of sales	11.1	7.9	8.2
<b>Gross income</b>	<b>6.2</b>	<b>7.8</b>	<b>9.9</b>
Personnel expenses	6.8	5.2	6.9
Depreciations and amortisations	0.5	0.2	0.1
Other operating expenses	3.3	2.1	2.8
<b>Operating expenses (total)</b>	<b>10.6</b>	<b>7.5</b>	<b>9.8</b>
<b>Operating income (EBIT)</b>	<b>-4.4</b>	<b>0.3</b>	<b>0.1</b>
Interest income and expenses	0.0	-0.1	-0.2
<b>Income before tax</b>	<b>-4.5</b>	<b>0.2</b>	<b>-0.1</b>
Income tax	-0.5	0.2	-0.2
<b>Income for the period</b>	<b>-4.9</b>	<b>0.0</b>	<b>-0.3</b>

## Finanzkennzahlen Navigator Equity Solutions SE

	2009e
Aktien zum 31.12. (ohne eigene Aktien)	122.561.334
Net Asset Value (~ Eigenkapital) € /Aktie	0,15
Finanzanlagen und Liquide Mittel € /Aktie	0,11
Liquide Mittel € /Aktie	0,07

- Die Gesellschaft hält zum Ende des Geschäftsjahres 2009 eigene Aktien in Höhe von 8.547.564 (2008: 4.402.602). Die Kennzahlen basieren auf dem geprüften konsolidierten Konzernabschluss.
- Die Gesellschaft hat im Februar 2010, im Rahmen eines freiwilligen Aktienrückkaufangebots, weitere 2.593.485 Aktien in den Bestand genommen. Die Aktien wurden zu einem Preis von € 0,046 erworben.
- Eine Verringerung des NAV pro Aktie im Vergleich zum Geschäftsjahr 2008 resultiert maßgeblich aus der in 2009 durchgeführten Kapitalrückzahlung in Höhe von € 0,05 pro Aktie.

1. Navigator im Überblick
2. Beteiligungsgeschäft
3. Beratungsgeschäft
4. Finanzkennzahlen
5. Ausblick

Durch die Kombination aus Beteiligungsgeschäft und einer breiten Palette kapitalmarktorientierter Beratungsdienstleistungen verfügen wir über aussichtsreiche Geschäftsfelder, um eine attraktive Rendite für unsere Aktionäre zu erzielen.

## Bestehende Beteiligungen

- Steigerung der Substanzwerte der Beteiligungen
- Buy & Build bei Beteiligungen
- Permanente Kostenkontrolle
- Kontinuierliche Prüfung von Exit-Möglichkeiten



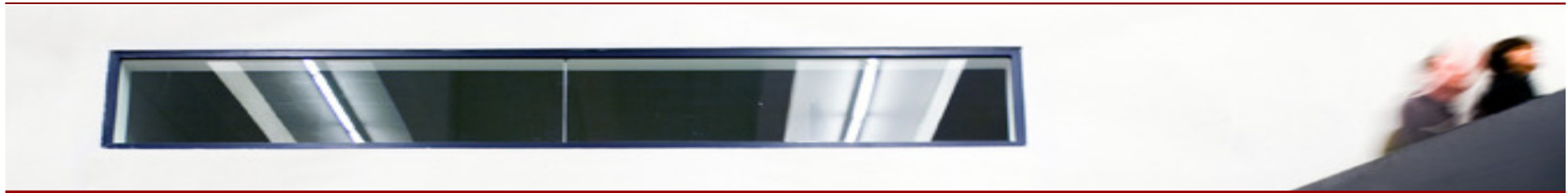
## Neue Beteiligungen

- Kontinuierliche Prüfung von Investitionsmöglichkeiten
- Derzeit mehrere Projekte in Prüfung aus den Bereichen Telekommunikation, E-Commerce, Digitale Medien, Technologie und Immobilienwirtschaft

## Dienstleistungen

- Aus der Nische zur Investmentbank für den Mittelstand mit breitem Produktportfolio
- Ausbau & Erweiterung des derzeitigen Dienstleistungsportfolios
- Ausbau des Platzierungsgeschäfts
- Ziel: 3-5 Transaktionen in der Größe von > € 3,0 Mio.
- Fokus auf qualitativ hochwertige Unternehmen





## **Niederlande - Hauptsitz**

**Navigator Equity Solutions SE  
Headquarter  
Europalaan 24  
6199 AB Maastricht  
Niederlande**

**Phone: +31 43 365 65 75  
Fax: +31 43 365 30 69  
E-Mail: [info@navigator-equity.com](mailto:info@navigator-equity.com)  
Web: [www.navigator-equity.com](http://www.navigator-equity.com)**

## **Deutschland**

**Ascendo Management GmbH  
Promenadeplatz 12  
80333 München  
Deutschland**

**Phone: +49 89 21 11 28 0  
Fax: +49 89 21 11 28 128  
E-Mail: [info@navigator-equity.com](mailto:info@navigator-equity.com)  
Web: [www.navigator-equity.com](http://www.navigator-equity.com)**

## **Großbritannien**

**The Ascendo Group N.V.  
UK Representative Office  
10 Arlington Road  
Richmond  
Surrey TW10 7BY  
Großbritannien**

**Phone: +44 208 2414 793  
Fax: +44 208 9404 111  
E-Mail: [info@navigator-equity.com](mailto:info@navigator-equity.com)  
Web: [www.navigator-equity.com](http://www.navigator-equity.com)**

## WICHTIGER HINWEIS

Der Inhalt dieser Präsentation ist vertraulich und ausschließlich für den ausgewählten Empfänger bestimmt. Weder die gesamte Präsentation noch Teile daraus dürfen ohne schriftliche Zustimmung seitens Navigator Equity Solutions SE für einen anderen Zweck genutzt, veröffentlicht oder als Beleg verwendet werden. Der bereitgestellte Inhalt könnte unveröffentlichte, preissensible Informationen beinhalten, so dass ein falscher Gebrauch strafrechtliche oder zivilrechtliche Schritte nach sich ziehen könnte.

Bei der Erstellung ist die größtmögliche Sorgfalt verwendet worden. Dennoch bleiben Änderungen, Irrtümer und Auslassungen vorbehalten. Grundlage für die in dieser Präsentation getroffenen Aussagen sind der derzeitige Stand der Planung und die zum Zeitpunkt der Erstellung dieser Präsentation geltenden gesetzlichen Bestimmungen.

Die Präsentation bietet lediglich einen Überblick und ist nicht geeignet, um darauf eine Investitionsentscheidung zu treffen. Auch sollte diese nicht als eine Anlageempfehlung seitens Navigator Equity Solutions SE oder einer mit der Gruppe in Verbindung stehenden Person aufgefasst werden. Darüber hinaus wurde seitens Navigator Equity Solutions SE keiner Person die Erlaubnis erteilt, weitere, nicht in der Präsentation festgehaltene Inhalte weiterzugeben.

Keine Aussage in dieser Präsentation ist dazu bestimmt, die zukünftigen Entwicklungen vorherzusehen oder ein Versprechen darüber abzugeben.

Maastricht, 2010